

Accountmanager

Asterisque - Heerlen

Ben jij die accountmanager die graag strategisch meedenkt met de bedrijfsprocessen van de klant? Word jij enthousiast van het genereren van new business en zoek jij de verbreding bij bestaande relaties? Ter uitbreiding van ons team zijn we op zoek naar zo'n gedreven en ervaren accountmanager.

Onze organisatie

Asterisque is een jong en dynamisch bedrijf dat inmiddels 6 jaar bestaat en een duidelijke positie op de markt begint te krijgen. De naam wordt, in positieve zin, snel opgebouwd en er is veel interesse in het vernieuwend denken van de organisatie en de software. De komende jaren gaat Asterisque flink uitbreiden. De huidige klanten zitten in Nederland, maar in de toekomst ook in het buitenland.

Functieomschrijving

Als fulltime accountmanager benader en bezoek je bestaande en potentiële klanten en verkoop je software voor zorginstellingen te ondersteunen. Je gaat zelfstandig bij klanten op bezoek en je maakt veelvuldig gebruik van het CRM/ERP-systeem. Daarnaast ben je ook verantwoordelijk voor aftersales.

Naast het benaderen van klanten, onderzoek je de (buitenlandse) markt. In welke landen en bij welke bedrijven liggen er kansen? Je onderzoekt de concurrentie en promoot het bedrijf op beurzen en congressen. Je werkt nauw samen met het sales- en marketingteam om gezamenlijk de beste kansen boven te halen.

Als fulltime accountmanager weet je hoe je klanten kunt benaderen met een passende oplossing op hun vraag. Je bent enthousiast, weet je goed te presenteren en zorgt dat klanten willen samenwerken. Je hebt een duidelijk overzicht en kunt hoofd- en bijzaken goed scheiden. Je werkt zelfstandig, staat stevig in je schoenen en je bent flexibel in een omgeving met weinig vastgestelde werkprocessen. Je bent verantwoordelijk voor de gehele zorgbranche en kennis hierover is een pre. Heb je al een eigen netwerk met klanten die geïnteresseerd zijn in zorg ondersteunende software? Dan heb je een streepje voor.

Werkdagen:

Je werkt van maandag tot en met vrijdag.

Jouw profiel

- Minimaal hbo werk- en denkniveau
- Je hebt minimaal 5 jaar werkervaring (na afronden van je studie)
- Je beschikt over kennis en ervaring van de proceskant van een softwareontwikkelingstraject
- Je bent aantoonbaar in staat om op gelijkwaardig niveau een gesprek te voeren met directie en/of senior management van een prospect
- Je hebt ervaring met consultative selling
- Je bent goed in samenwerken binnen het team
- Je hebt een neus voor proportionele kansen
- Je hebt ervaring/ binding met de zorgsector

Het werkgebied beslaat heel Nederland. Echter, Asterisque is gevestigd te Heerlen.

Ons aanbod

- Een fulltime (40 uur) baan als accountmanager bij een groeiend softwarebedrijf in Heerlen
- De kans om mee te helpen het bedrijf groot te maken
- Volop kansen om jezelf te ontwikkelen, afhankelijk van je ambities
- Een goed salaris. Het salaris is afhankelijk van je kennis en ervaring.
- Een auto van de zaak

Voor meer informatie kun je terecht op de website van www.asterisque.nl of kun je contact opnemen met Marcel Collombon .

Heb je interesse in deze vacature? Mail jouw CV en motivatie dan vóór 1 juni 2018 naar marcel@asterisque.nl.

Acquisitie n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld.